



Markenhersteller und Fachhandel Hand in Hand

Traditionell tagten im Herbst die VTH-Fachgruppen. Dazu kam in diesem Jahr der 2. Thementag „Klebtechnik“ – in Vorbereitung einer 5. Fachgruppe. So unterschiedlich die Treffen verliefen, ein gemeinsames Signal ging von ihnen aus: Die VTH-QUALITÄTSPARTNER suchten die Nähe der Technischen Händler und boten ihnen innovative Kooperationsmöglichkeiten an. Einige davon greifen wir in dieser Ausgabe auf.

Im Überblick:

- [Innovative Services](#)
- [Im Gespräch: Sika](#)
- [Aktuelle Meldungen](#)
- [Impuls: Fachgruppe PSA will wachsen](#)
- [Veranstaltungen](#)
- [Impressum](#)



Kleben im Kommen

Technik des 21. Jahrhunderts

60 Technische Händler erlebten mit Henkel, Ruderer (technicoll), Sika u. a. einen spannenden 2. VTH-Thementag „Klebtechnik“.

[MEHR](#)

Drucken in 3D

Ein 400 Milliarden-Euro-Markt

Alfred Kaltenbach, 3D Business Manager bei Henkel, informierte die Technischen Händler der Fachgruppen AT und DT.

[MEHR](#)

Output optimieren

Partner für Anlageneffektivität

Gemeinsam mit dem OEE-Institut können Technische Händler die Effektivität von Anlagen und Abläufen beim Kunden steigern.

[MEHR](#)



Im Gespräch

7 Schlüsselfaktoren für den Erfolg beim Kunden

Marketingexperte Rüdiger Gözl von der Sika Deutschland GmbH nennt zeitgemäße Wege zur Kundengewinnung und Kundenbindung. Was der Klebtechnik die Türen öffnet, dürfte auch in anderen Sortimentsbereichen funktionieren.

[MEHR](#)

Meldungen



Reinigungsanleitung

Die VTH-Fachgruppe „Schlauch- und Armaturentechnik“ hat Empfehlungen in Zusammenarbeit mit Conti-Tech erarbeitet.

[MEHR](#)



Montage-Tipps

Eine fachgerechte Montage ist entscheidend für die Funktion einer Dichtung. Die VTH-Fachgruppe „Dichtungstechnik“ gibt Tipps.

[MEHR](#)



NORRES vorn

Niemals zuvor bekam ein „Lieferant des Jahres“ bessere Noten vom Technischen Handel als in diesem Jahr. NORRES freut das.

[MEHR](#)



Impuls

Fachgruppe PSA will wachsen

Der kürzlich vergrößerte Vorstand der VTH-Fachgruppe „Persönliche Schutzausrüstungen“ ruft die VTH-Mitglieder auf, sich ihr anzuschließen. Zielmarke: 50 PSA-Fachhändler bis Ende 2019.

[MEHR](#)

Veranstaltungen

VTH-Seminar „Führung erfolgreich vertiefen“

In Zusammenarbeit mit dem WPI (Hannover) bietet der VTH seinen Mitgliedern mit diesem neuen dreiteiligen Seminar ein Weiterbildungsangebot für Führungskräfte an. Start mit Modul 1: 5. bis 6. Februar 2019.

[MEHR](#)

VTH-Seminar „Führung erfolgreich vertiefen“

Die VTH-Fachgruppe SAT konzipierte mit der Berufsgenossenschaft Rohstoffe und chemische Industrie (BG RCI) einen Lehrgang, der auf die Bedürfnisse der Technischen Händler zugeschnitten ist und die notwendigen theoretischen Grundlagen vermittelt. Termin: 19. bis 21. Februar 2019.

[MEHR](#)

Im Kalender vormerken

10.-15. MÄRZ

VTH-Lehrgang „Geprüfter Fachberater für PSA“

Start mit Teil 1 bald buchbar.

[MEHR](#)

19.-24. MAI

VTH-Lehrgang „Geprüfter Fachberater für SAT“

Start mit Teil 1 bald buchbar.

[ALLE VTH-TERMINE IM ÜBERBLICK](#)



Mehr zu den VTH-Qualitätspartnern unter www.vth-qualitaetspartner.de

Der IQ-Infoletter ist ein kostenfreies Angebot des VTH Verband Technischer Handel e.V. und der VTH-QUALITÄTSPARTNER. Sie erhalten den Newsletter mit Ihrem Einverständnis an die Adresse unknown@noemail.com. Ihnen steht es jederzeit frei, die hinterlegten Daten zu ändern (per E-Mail an info@vth-verband.de) oder den Newsletter abzubestellen (Link unten oder per E-Mail).

Impressum: Herausgeber (verantw.): VTH Verband Technischer Handel e.V. (siehe unten); Konzept/Redaktion: KOLLAXO, www.kollaxo.com. Gestaltung: Thoma+Schekorr, www.thoma-schekorr.com, Stand: 12/2018, Bildquellen (von oben): Titel: iStock; Meldungen: Continental, VTH; weitere: KOLLAXO.

VTH Verband Technischer Handel e.V.
Prinz-Georg-Str. 106
D-40479 Düsseldorf

info@vth-verband.de
www.vth-verband.de

Geschäftsführer: Thomas Vierhaus
© VTH Verband Technischer Handel e.V. 2018