

TECHNISCHER HANDEL ...

Chemotechnische Produkte



... Dienstleistung
hat Zukunft



Am Anfang ...

... aller Chemie stand die Suche nach dem Rezept zur Herstellung von Gold. Das ist auch schon die einzige große Aufgabe, an der die Alchemisten und ihre Nachfolger, die Chemiker, gescheitert sind. Denn für praktisch alle anderen Aufgaben, für die „vorchemische“ Werkstoffe wie Stein, Metall, Holz oder Wasser nur bedingt geeignet sind, hat die Chemie die „goldrichtige“ Antwort gefunden. Von der Analyse des Problems bis zur „Synthese“ der Lösung.

Damit die Chemie stimmt

Damit die Produktion läuft, muß „die Chemie stimmen“. Es gibt wohl kaum einen Bereich, der in seinen Aufgabenstellungen so breitgefächert und im Sortiment seiner Problemlösungen so differenziert und spezialisiert ist wie der Bereich chemo-technischer Produkte. Und keinen, der alle anderen Bereiche so sehr durchdringt.

Spezialschmierstoffe stellen in der Schmierungstechnik sicher, daß alles glatt läuft. Korrosionsschutzmittel tragen bei Lagerung und Versand dazu bei, daß alles funktionsfähig bleibt. Lärmdämmstoffe reduzieren die Maschinendröhnung in der Produktion. Spezialreinigungsmittel ermöglichen zum Beispiel in der Schlauch- und Armaturentechnik, daß alles sauber bleibt. Silikonprodukte werden unter anderem als Schutz- und Pflegemittel in der Kunststoff- oder Gummitechnik eingesetzt. Dazu kommt der große Be-



Klebdichtstoffe: halten Isolierschichten auch bei Höchstbeanspruchung zusammen.

reich der Dicht- und Klebstoffe, die heute in so gut wie jedem Industriezweig Anwendung finden.

Problem-Lösung

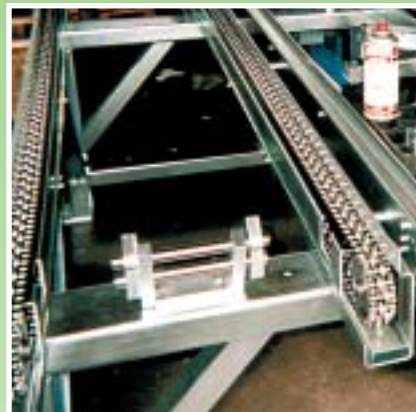
Für praktisch jede Anforderung hat der Technische Handel das passende chemo-technische Produkt. Als Mittler von der Anforderung zur Problemlösung, zwischen Anwender und Zulieferindustrie hat er nicht nur den Überblick über das differenzierte Angebot. Er berät auch bei der Suche nach dem maßgeschneider-



Reinigungsmittel: beseitigt Ablagerungen, stellt Beweglichkeit wieder her.



Klebstoffe: halten, was sie versprechen.



Kettenschmierstoffe: für einen störungsfreien Betrieb.



Korrosionsschutz: „eingebauter Werterhalt“.



Dichtstoffe: Fuge - kleines Detail mit großer Wirkung.



Klebstoffe: auf die Schiene gebracht.



Klebdichtstoffe: unscheinbar, aber wichtig für Reisen ohne störendes Fahrgeräusch.

ten Produkt. Wenn er nicht auf Lager hat, was Sie benötigen, besorgt er, was Sie brauchen. Und wenn es für Ihre spezielle Problemstellung noch keine Problemlösung gibt, vermittelt er den Weg zur Entwicklung einer neuen Lösung.

Komplettes Serviceangebot

Daß Lösungen im Detail angeboten werden, verstellt nicht den Blick aufs Ganze. Der Technische Handel bietet umfassenden Service. Das umfaßt das „Zubehör“ wie die passenden PSA oder das Werkzeug zur Applikation ebenso wie die „Anschlußtechnik“ in den anderen Leistungsfeldern des Technischen Handels. Das reicht von der fachkompetenten Beratung vor Ort bis zur logistischen Dienstleistung, von der Lagerhaltung bis zum C-Teile-Management.

Unser Anspruch:
Geht nicht gibt's nicht.



Fügeprodukte: befestigen Wälzlager auf der Welle.

Chemotechnische Produkte

- Klebebänder
 - Klebstoffe
 - Elastische Klebdichtstoffe
 - Dichtstoffe
 - Lärmdämmstoffe
 - (Spezial)Schmierstoffe
 - Reinigungsmittel
 - Korrosionsschutzmittel
 - Wartungsprodukte
 - Additive
 - Lösemittel
- und anderes mehr



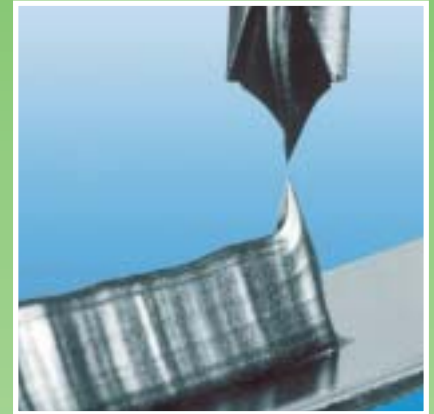
Geprüft: Zug- und Scherfestigkeit



Klebstoffe: Die „modernste“ Fügechnik ermöglicht elastische Verbindungen.



Schmierfette: stellen sicher, daß alles „rund läuft“.



Klebstoffe: Dreiecks-Kleberaube in der industriellen Verarbeitung.



Klebstoffe: „retten“ formstabile Teile als auffüllende Vergußmasse.



Dichtstoffe: kein Leck in der Klimatechnik.

TECHNISCHER
HANDEL ...



... die Schnittstelle zwischen Problem und Lösung

Der **TECHNISCHE HANDEL**
ist das Bindeglied zwischen dem
professionellen Anwender und der
herstellenden Industrie.

Hier ist nur Platz für Profis

- Experten für Technik, Know-how,
Logistik und Service.

TECHNISCHER HANDEL heißt:

- individuelle Dienstleistung rund ums
Produkt.
- persönlich – von Mensch zu Mensch.

**Unser Anspruch:
... mehr tun als andere!**

Überreicht durch:

