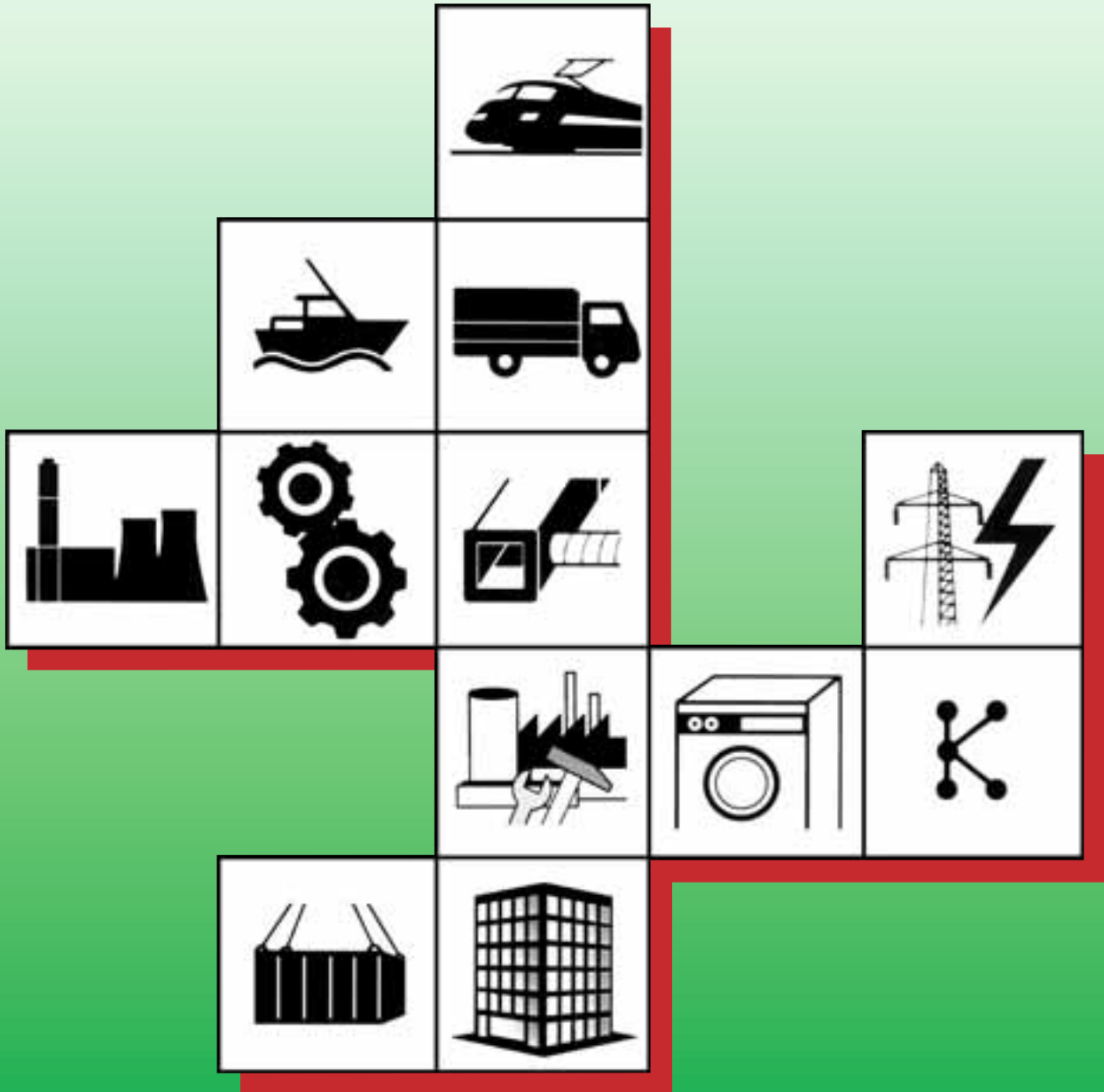


TECHNISCHER HANDEL ...



**... Dienstleistung
hat Zukunft**



Der TECHNISCHE HANDEL ist die Schnittstelle zwischen dem professionellen Anwender und der herstellenden Industrie. Hier ist nur Platz für Profis – Profis in Sachen Technik, Know-how, Logistik und Service.

TECHNISCHER HANDEL heißt:

- individuelle Dienstleistung rund ums Produkt
- persönlich – von Mensch zu Mensch

**Unser Anspruch:
... mehr tun als andere!**

**Einkauf leicht gemacht
aus einer Hand**

Der TECHNISCHE HANDEL ist Spezialist für die Beschaffung und Lagerhaltung technischer Gebrauchsgüter. Das individuell vor allem auf seine regionalen Märkte abgestimmte Sortiment läßt in Breite und Tiefe praktisch keine Wünsche offen. Und was nicht auf Lager ist, wird in kürzester Zeit besorgt.

**Unser Anspruch:
... "geht nicht" gibt's nicht!**

**Zur rechten Zeit
am rechten Ort**

Der TECHNISCHE HANDEL ist Profi in Sachen Logistik – "ohne Wenn und Aber". Das heißt: Wir tun alles, damit es bei unseren Kunden "wie geschmiert" läuft. Und wenn's brennt, auch mal an Sonn- und Feiertagen – just in time.

**Unser Anspruch:
... näher als andere!**

TECHNIS



... die Sch

zwischen Problem und Lös

TECHNISCHER HANDEL ...



Wir kennen uns aus in Technik

Die Mitarbeiter des TECHNISCHEN HANDELS sind "vom Fach". Ihre Kompetenz gewährleistet, daß die Kunden bekommen, was sie wirklich brauchen. Auch ohne lange Erklärungen. Aber mit allen Informationen, die nötig sind.

**Unser Anspruch:
... von Profis für Profis!**

Mit Rat und Tat Probleme lösen

Der TECHNISCHE HANDEL steht für hohe Beratungskompetenz in Sachen Produkt und Anwendung. Das heißt: Wir machen die Kundenbedürfnisse zu unseren.

**Unser Anspruch:
... Kundennutzen an 1. Stelle!**

Mehr als nur Produkte liefern

Für den TECHNISCHE HANDEL ist Service mehr als nur ein Wort. Unsere Kunden haben Anspruch auf die Komplettleistung – von der Bedarfsanalyse über die Installation vor Ort bis zur Sicherstellung des "täglichen Bedarfs".

**Unser Anspruch:
... Full-Service!**

nittstelle
ung

TECHNIS

Wo die Profis einkaufen, muß das Sortiment – genauso wie das einzelne Produkt – einfach stimmen. Das heißt: Der TECHNISCHE HANDEL bündelt durch seine hohe Einkaufskompetenz die Produktleistung unterschiedlicher industrieller Anbieter zu individuellem Kundennutzen. Dabei ist klar, daß bei der Vielfalt der Produkte nicht jeder TECHNISCHE HÄNDLER alles auf Lager haben kann.

Persönliche Schutzausrüstung

Persönliche Schutzausrüstung sorgt von Kopf bis Fuß für Sicherheit am Arbeitsplatz. Zum Beispiel Helme, Schutzbrillen, Lärmschutz, Atemschutz, Arbeitskleidung, Schutzhandschuhe oder Sicherheitsschuhe.



Dichtungstechnik

Von Flachdichtungen, gestanzten Dichtungen über Abdichtmanschetten bis hin zu Gleitring- und sonstigen Spezialdichtungen kommen im täglichen Gebrauch unzählige Varianten in allen nur denkbaren Anwendungen zum Einsatz.



Schlauch- und Armaturentechnik

Ob in der Lebensmitteltechnik, der chemischen Industrie oder der Abwasserwirtschaft – moderne Schlauch- und Armaturentechnik sorgt dafür, daß in Industrie und Gewerbe alles im Fluß bleibt.



Gummitechnik

Moderne Elastomerwerkstoffe dienen als Rohstoff zur Produktion von technischen Gummiwaren unterschiedlichster Couleur. Von Gummimanschetten über Spezialreifen, Profile, Platten, Formartikel bis hin zu Gummi-Metall-Elementen reicht der Einsatz dieses technischen Werkstoffs.

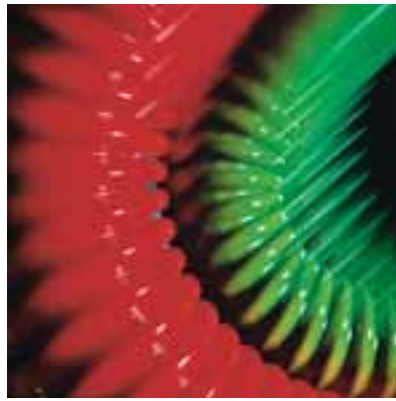


... Sp
& Ge

TECHNISCHER HANDEL ...



**Spezialist
Generalist**



Kunststofftechnik

Ob PA-Rohre oder PE-Schläuche, ob Bedienungselemente, Bodenroste, Abstandhalter, Stopfen, Abdeckkappen oder Folien – es gibt nur wenige technische Anwendungsbereiche, bei denen Kunststoffherzeugnisse heute noch wegzudenken wären.



Antriebs- und Fördertechnik

Überall da, wo Dinge in Bewegung geraten, ist moderne Antriebs- und Fördertechnik im Spiel. Ob Keil- oder Zahnriemen, ob Transport- und Prozeßbänder, ob Gurte oder Antriebselemente für Pumpen – der TECHNISCHE HANDEL hat das breite Sortiment.



Wälzlagertechnik

Auch für Spezialprodukte wie Wälzlager – vom Kugel- über das Rollen- bis hin zum Nadellager – ist der TECHNISCHE HANDEL Spezialist.



Chemotechnik

Damit die Produktion läuft, muß "die Chemie stimmen". Vom Spezialschmierstoff, dem Korrosionsschutz über Spezialreinigungsmittel bis hin zu modernen Dicht- und Klebstoffen sind chemotechnische Produkte in Industrie und Gewerbe im Dauereinsatz.

Dazu kommen die Produkte des Allgemeinen Industriebedarfs: Werkzeuge, Industriereiniger, Pumpen, Industriependeltüren und, und, und ...

**Und vieles
andere mehr**

TECHNIS

Leistung ist keine Selbstverständlichkeit. Sie muß gefordert, gefördert und gesteigert werden.

Kompetenz kommt nicht von allein. Vor allem muß sie ständig angepaßt und aktualisiert werden. Kompetenz erfüllt ihre Funktion nur, wo das Leistungsprofil auch kommuniziert wird.

Das Motto des TECHNISCHEN HANDELS – "mehr tun als andere" – verpflichtet.

Beratung auf neuestem Stand

Der TECHNISCHE HANDEL schult – in Zusammenarbeit mit den starken Partnern aus der Industrie – kontinuierlich seine Mitarbeiter. Damit sie immer auf dem neuesten Stand sind – technisch ebenso wie zum Beispiel hinsichtlich der Normen.

Kundenschulung ernstgenommen

Ob es um Sicherheit am Arbeitsplatz geht, um anwendungstechnische Fragen oder Spezialthemen – wir informieren und schulen Ihre Mitarbeiter, damit Sie das Leistungspotential des Angebots des TECHNISCHEN HANDELS auch ausschöpfen können.

Qualitätssicherung ist Chefsache

Höchste Qualität in Einkauf, Produkt und Dienstleistung ist beim TECHNISCHEM HANDEL häufig Standard. Deshalb ist ein Großteil der VTH-Mitglieder zertifiziert nach DIN EN ISO 9000 ff.



... Kompet
Komme

TECHNISCHER HANDEL ...



Das Ohr am Markt

Als Mittler der Kundenwünsche hin zur Zulieferindustrie ist der TECHNISCHE HANDEL immer wieder Impulsgeber für Forschung und Entwicklung bei der produzierenden Industrie.

Vorsprung durch Information

Kommunikation ist gerade heute das Zauberwort jeder funktionierenden Beziehung - auch im Geschäftsleben. Deshalb sucht der TECHNISCHE HANDEL den Dialog auf allen Ebenen und geht in Sachen Kommunikation konsequent in die Offensive.

Leistungsgemeinschaft VTH: gebündelte Kompetenz

Um ihre Kompetenz zu bündeln, haben sich führende Unternehmen der Branche im VTH VERBAND DER TECHNISCHEN HÄNDLER E.V. zusammengeschlossen. Ihr Vorteil: Sie profitieren von den Synergieeffekten dieser starken Leistungsgemeinschaft.

etenz durch
munikation

**TECHNISCHER
HANDEL ...**



**... mehr als Schläuche
... mehr als Dichtungen
... mehr als Arbeitsschutz
... mehr als Antriebstechnik
... mehr als Kunststofftechnik**

**VTH VERBAND DER TECHNISCHEN HÄNDLER E.V.
Prinz-Georg-Straße 106, 40479 Düsseldorf
Telefon 02 11 – 44 53 22, Telefax 46 09 19**

E-Mail: VTH-VERBAND@t-online.de, Internet: <http://www.VTH-VERBAND.de>

© HS Public Relations GmbH, Emmastraße 24, D-40227 Düsseldorf, Telefon 0211-90486-0, Telefax 0211-90486-11
Alle Rechte vorbehalten – auch die des auszugsweisen Abdrucks, der photomechanischen Wiedergabe und der Übersetzung.
Rechtliche Ansprüche können aus dieser Broschüre nicht abgeleitet werden.